

Smile Rental

関わるみんなを笑顔にしたい



Smile Rental

PRESIDENT MESSAGE

代表挨拶

当社は1960年に建設機材レンタル会社のパイオニアとして久留米市で産声をあげて以来、九州に強固な基盤を持つ総合レンタル企業へと成長してまいりました。1999年には福祉関連事業に進出、現在は建設関連事業と並ぶ二大基幹事業となっております。近年は第三の基幹事業確立を目指しグラフィック事業等にも注力しております。2022年にカナモトアライアンスグループの九州建産と合併、2023年に同グループの第一機械産業と合併、建設関連事業の営業拠点を九州全県に拡大いたしました。

これからもDX戦略を推進していくとともに、経営理念「関わるみんなを笑顔にしたい」、企業理念「Smile Rental」を胸に関わる皆さまを笑顔にし、ウェルビーイングの実現を目指してまいります。

今後も重要な社会インフラとしての責務を全うし、70期、80期、そして100期を皆さまと笑顔で迎えられるよう社員一同精進してまいります。変わらぬご愛顧をお願い申し上げます。

社長に聞いてみた ○ or ✕

01 朝食は「パン」より「ごはん」派だ



日本人だから、「ごはん」派!
ちなみに、好きなご飯のお供は明太子!

02 家族にするなら「猫」より「犬」派だ



私は犬派ですね。
でも、飼っていたのは、カメとセキセイインコです(笑)

03 成功の要因は、「運」より「実力」が大きい



最後は「運」が大事。
私は常に「運がいい・ありがたいな」と思いますね!
ゴルフで飛んできたOBボールがぶつかっても、ありがたい!(笑)

04 仕事の喜びは、「結果」より「過程」にある



両方だけど、どちらかと言うと「過程」かな!
どんな過程も、Things are not always what they seem.
(物事の表面だけ見ても分からない)どうせ分からないなら
ポジティブに捉えて前進!

05 最終的に頼るのは、「直感」より「理論」だ



「理論」を尽くして、最後は「直感」かな!
私の直感を表現すると、
「関わるみんなが笑顔になる絵が見えるかどうか」です。

06 得るものが多いのは、「成功から学ぶこと」より「失敗から学ぶこと」だ



失敗の方が心に残りやすいので、どう克服するかを考えやすい。
失敗したことは悩まず、間違ったら素直にごめんなさい!(笑)

代表取締役社長
田中誠一





経験 × 信頼

積み重ねた実績が、笑顔につながる。



人 × 地域

人と地域をつなぎ、笑顔を広げていく。



技術 × サポート力

高度な技術と手厚いサポートで、お客様と社員の笑顔を支える。



関わるみんなを笑顔にしたい

福祉事業部/関西福祉ブロック/福祉西宮工場/整備
京嶋 有紀
2021年入社

女性も活躍、笑顔の職場

福祉事業部/福祉技術部/福祉技術課
課長 庄山 孝太郎
2015年入社

年齢関係なく挑戦できる会社

建設事業部/統括フロント長
上田 由美子
1990年入社

話しやすく、頼り合える会社

総務部長・経営企画室長
砂原 義明
2022年入社

企業活動が
社会貢献につながる

建設事業部/佐賀ブロック
ブロック長・武雄営業所長
川内 良一
2007年入社

達成感と休日、どちらも充実

産業開発事業部/ベトリレーション課
店長 古賀 美奈子
2017年入社

上司も他部署の方からも
気にかけてもらえる

STAFF VOICE

教えて!

ニシケンのいいところ

ライフワークバランスが
取りやすい

自分で決めて挑戦できること

頼れる仲間と
風通しがいい社風

管理本部/総務部/人事課
グルン・ツキ
2024年入社

福祉事業部/広島営業所/営業
柚上 怜司
2022年入社

福祉事業部/旭木営業所/事務
橋積 楓華
2024年入社

資格も取って成長できる

性別・年齢問わず成長できる会社

Delivery smile!
笑顔を届けることができること

建設事業部/大隅営業所/整備
西園 敏郎
2020年入社

建設事業部/種木営業所/営業
藤川 優菜
2024年入社

取締役常務執行役員・産業開発事業部長
太田 新治
1991年入社

高校の同級生が語る ニシケン 挑戦の物語

整備職から始まって....

納期や数字は
ずらしたくない

タフな時代

管理本部 業務部
副部長
高尾 幸三

『今現場が動いているなら、
今行かんと』

一生懸命、
何とかしよう
という社風

執行役員
建設事業部副事業部長
兼九州南部地区部長
城戸 啓次

お客さまのために

一番手の
営業でありたい

お客さまも社員も
やっぱり人なんです

地元
に根差した
会社

社員の
満足度

熊本地震

『折返していいですか』
っていう電話は嫌い

執行役員
建設事業部副事業部長
兼九州北部地区部長
良永 友彦

—入社当初

良永:「入社した当初はみんな本場で、整備職から始まって、油污れて真っ黒になりながら整備していました。」

城戸:「働きながら重機の操縦・点検に溶接やガスなど、10以上の資格を取得してきましたね。営業所に配属されてからは、今のようない整備は整備」みたいな分業制ではなくて、営業・受注・機械の準備・配達まで一人でやっていましたよね。」

高尾:「営業所配属後は転勤も多かったですよ。ほぼ各県・各エリアに行ったかな。」

—過去のニシケン

城戸:「昔は今と比べるとタフな時代でもありました。土曜・日曜・祝日も出勤することが多かったですね。」

高尾:「そう、だから家族が揃った写真がないんですよ。子供の運動会にも行けなかったから。その時はそれが当たり前だった時代ですが、今振り返ると、一人の親として思い出をもっと共有して残しておきたかったですね。」

良永:「夜の現場が続いているときに、家庭内で『夜間行くけん』って家を出てたんです。それを聞いていた娘が、保育園で『おとうは夜間(学校)に入っとる』って言うんですよ。(笑)お客さま目線で、『今現場が動いているなら、今行かんと』という無理なことをやっていた時代もありました。」

—記憶に残る仕事

城戸:「災害対策での仕事は印象に残っています。お客さまが困っていれば、夜間でも対応することがありましたね。」

良永:「この業界はお客さまが困ったときに要請があるんです。その時に、いかに早く対応で

きるかが大事ですね。」

城戸:「熊本地震は発生が夜でしたが、直後から電話が鳴りっぱなし。すぐに集合して、機械をただ集めて、各避難場所へ配置しました。ライフラインが麻痺していたので、毎日日本社からカップ麺やおにぎり、飲料水などの食料を運んでもらいました。ビールやたばこも。(笑)1ヶ月間、水も出なかったため、事務所の水で頭を洗って、帰って寝るような生活でしたね。」

—三人の関係性

良永:「これだけ長いと色々ありましたが、同期としてお互いにいい距離感で、上手くサポートし合ってきたかなと思います。」

城戸:「それぞれの地区で各々が活躍できたことが、今に繋がっていますね。」

高尾:「私は現在、業務部で保有資産のバランス調整を試行錯誤しながら行っています。『高尾に頼んでおけば大丈夫』という信頼関係は崩たくありません。二人の存在は励みになっていますね。営業サイドと約束した納期や数字はずらしたくないですから。」

—ニシケンの強み

城戸:「ニシケンの一番の強みは、お客さまのために一生懸命、何とかしようという社風が今も残っていることだと思います。お客さまから依頼があったら、上司も『よし、行ってこい』『はい!』みたいな感じで、すぐに動ける体制があるんです。」

高尾:「そうですね。休みの日も会議中も、お客さまの電話を優先する社風は昔からありました。お客さまファーストの姿勢は変わっていませんね。」

良永:「私は、お客さまからの依頼にはすぐに

動いて、即答したいと思っています。『何とかします!』と。だから『折返していいですか』っていう電話は嫌いです。頼られないといけない。『あいつに注文したら何とかしてくれる!』って思われるのが大事。そこに他の社員もついてきてくれて、その対応力は他社に負けていないと思います。」

高尾:「お客さまの頭に浮かぶ、一番手の営業でありたいんですよ。二番手三番手ではなく、置かれた瞬間に勝ち取ったみたいな感じが一番理想ですね。」

城戸:「今でもお客さまは、対会社・対営業所じゃなくて、対担当者で評価されていると思います。それで一番に電話してもらえないんじゃないでしょうか。」

良永:「私たちが諸先輩方のお客さまを受け継いできています。当然、今後も次の世代に繋げていく。その時のために我々が投資していかないとはいけません。入社当時は同業者が少なかったですが、これだけ増えてきているからこそ、受ける方の対応力も問われてきます。」

—これからのニシケン

城戸:「一番は社員の満足度を上げていくことです。それから得意先・仕入先にも広げていき、指名してちゃんと選んでもらえる会社にしていきたいですね。」

高尾:「お客さま・同業者からも一目置かれる、地元根差した会社になりたいです。」

良永:「お客さまも社員もやっぱり人なんです。全ての人のつながりを大切に、これからも長く地域に必要とされる会社にしていきたいです。」



役員一覧

代表取締役社長 社長執行役員

田中 誠一

[営業統括本部長 / 管理本部長]

取締役会長

栗山 広一郎

[営業推進本部長]

取締役常務執行役員

太田 新治

[産業開発事業部長]

水田 智之

[福祉事業部長]

坂本 実

[建設事業部管掌]

取締役執行役員

藤谷 等

[建設事業部長 / 広域営業部長]

取締役 (非常勤)

金本 寛中

金本 哲男

山根 恵司

社外取締役 (非常勤)

道永 幸典

佐伯 勉

社外監査役 (非常勤)

椛島 修

監査役 (非常勤)

金本 栄中

藤原 靖仁

執行役員

良永 友彦

[建設事業部副事業部長 / 九州北部地区部長]

中野 信知

[福祉営業推進室長]

福本 峰夫

[福祉事業部副事業部長 / 九州・中四国地区部長 / 九州南部福祉ブロック長]

境 幸助

[事務センター管掌 / 内部統制監査室管掌]

石内 宏明

[債権管理部長 / 業務部長]

城戸 啓次

[建設事業部副事業部長 / 九州南部地区部長]

CONSTRUCTION PROJECT

建設事業



レンタル商品の幅広いラインナップ、そして地域密着の
サービス体制で皆様の建設現場を支えます

[レンタルバリエーション]

建機レンタル

市民生活の進化に伴い、土木建設工事には常に新たな機械・機器や技術が求められており、年を追って高度化・多様化が進展しています。私たちニシケンには、そうした多様な土木建設工事のあらゆる場面に対応する建設機械を取り揃えています。

仮設資材レンタル

建設工事のスタートは図面作成や強度計算サポートなどの仮設計画からです。工事の安全性、簡便性、経済性を重視し、建設現場に欠かせない内部足場から外部足場まであらゆる仮設資材をレンタル商品として揃えています。建設現場の安全を第一に品質の向上を常に追求しています。

基礎機械・解体機械レンタル

土木・建築構造を支える基礎の基礎である基礎機械のレンタルで安全な地盤の基礎工事を強力にサポートいたします。また建築構造物を解体する解体専用機を多数ラインナップし、建築構造物のスクラップ・アンド・ビルドのお手伝いをいたします。

特機レンタル

トンネル施工の環境や作業効率の向上を目指し、先進技術を駆使しながら従来のNATM工法への対応だけでなく、機械掘削、プレーカー工法、そして新工法、新商品にも目を向け、幅広い商品の提供と迅速なアフターサービスに努めています。

情報化施工

国土交通省は、平成20年7月31日に、建設施工分野におけるイノベーションを実現するICT（情報通信技術）を活用した新しい施工方法である情報化施工の普及を目指して「情報化施工推進会議」を設置しました。情報化施工は、建設事業の調査、設計、施工、監督・検査、維持管理という建設生産プロセスのうち「施工」に注目して、ICTの活用により各プロセスから得られる電子情報を活用して高効率・高精度な施工を実現し、さらに施工で得られる電子情報を他のプロセスに活用することによって、建設生産プロセス全体における生産性の向上や品質の確保を図ることを目的としたシステムの事です。



ニシケンの いいところ

社員同士の結束が強く、困った時は必ず誰かが助けてくれる温かい社風があります。また、何事にも若いうちに挑戦でき、成長できる環境が整っています。そして地域密着型なので、お客様との距離が近いのも魅力です。

「座右の銘」
「継続は力なり」
建設業は一つの積み重ねが重要で、毎日の小さな努力が大きな成果につながることを実感しているからです。



〔私の履歴書〕

1年目 … 建設事業部大野城営業所に配属

(目標は営業ナンバー1!)

半年後 … 本社・整備・フロント研修を経て営業を行う。

(様々な人に助けられながら予算達成)

3年目 … カナモトアライアンスグループの

ベストパフォーマンスに抜擢

4年目 … 大型販売も受注し、予算達成目前

2022年入社
大野城営業所
袁茂 佑介

2021年入社
福岡県出身
中井 利玖

〔私の履歴書〕

1年目 … 久留米東営業所に配属

小型移動式クレーン運動技能講習の資格を取得

11月 災害復旧に従事するため、朝倉営業所に異動

3年目 … 災害復旧が落ち着き、久留米東営業所に異動

現在 鳥栖営業所に勤務

「座右の銘」
「凡事徹底」
普段の当たり前を、誰よりも丁寧に、確実に実行できる。そんな技術者になりたいと考えています。



建設 専門 営業 部

コミュニケーション

ニシケンの いいところ

多様性が尊重され、自分の個性を発揮して、なおかつ資格取得もできる。技術と人間性の両面で成長できる会社です。



趣味・気分転換方法

ジョギングです。自然の多い道や、知らない場所を走ることが気分転換です。

機械を整え、街を支える

数ある企業の中でニシケンを選んだ理由。それは、機械のレンタルだけでなく、整備や清掃まで自社で一貫して行う体制があったからです。ここなら本物の技術が学べると確信しました。幅広い機種を扱えること、そして資格取得のサポートが充実していることも、未経験だった私の背中を押してくれました。現在は、建設機械のメンテナンス・修理を担当しています。営業担当やお客様の立場に立ち、機械を最良の状態でお届けすることが私の使命です。初めて触る機種や複雑なトラブルに直面した時は、まず原因を徹底的に探ります。わからないことがあれば、すぐに上司や先輩に相談できる環境があるので、一人で悩むことはありません。街中で自分が整備した機械が動いている姿を見る時、街づくりに参加している実感が湧き、この仕事の意義を感じます。現場目線で考える力、信頼関係を築くコミュニケーション力。技術者として、そして人として成長できていると実感します。

「中井に相談したい」と言われる整備のプロフェッショナルへ。技術と人間性、両方を磨き続けます。

〔私の履歴書〕

1年目 … 久留米東営業所に配属

小型移動式クレーン運動技能講習の資格を取得

11月 災害復旧に従事するため、朝倉営業所に異動

3年目 … 災害復旧が落ち着き、久留米東営業所に異動

現在 鳥栖営業所に勤務

「座右の銘」
「凡事徹底」
普段の当たり前を、誰よりも丁寧に、確実に実行できる。そんな技術者になりたいと考えています。

趣味・気分転換方法

同じ営業所のメンバーで、不定期ですが草野球をしています。みんな仲が良く、息抜きになっています。

WELFARE SERVICE

福祉事業



高品質で安全な福祉用具の供給を通じて
すこやかな高齢社会への貢献を目指します

[レンタルバリエーション]

福祉用具レンタル卸・販売卸

福祉用具レンタル卸としてニシケンが取り扱う商品は介護保険対象の福祉用具が中心で、ご利用者さまの様々な身体状況に合わせて幅広く商品を取り揃えています。福祉用具はご利用者さまが居宅において自立した日常生活を送る上で役立つとともに、介護者さまの負担を軽減するためにも有用な道具です。

メディカル商品レンタル・販売

これまで福祉事業で培ったノウハウを活かし、医療・介護現場で働く方へのサポート事業を展開しております。医療・介護現場で、より使いやすく快適な商品やサービスをご提供し、「支える人にもやさしく」をモットーに、これからも使う人の立場に立った商品をご提案してまいります。



ニシケンの いいところ

職場の人間関係が良好、休日もしっかりとありワークライフバランスも充実しています。その他福利厚生(持株会、社員旅行等)と定期的に社員のコンディション把握(webアンケート)もあり、相談しやすい環境が魅力だと思います。

「座右の銘」
「為世為人」
世の為人の為、私たちの使命は
社会と人々の為に貢献する事だと
考えております。



【私の履歴書】

1年目 … 福祉事業部佐賀営業所に入社。

入社前は配送として勤務していたので
営業が務まるか不安。

5年目 … 小倉営業所へ異動。

大きな市場で様々な方と
お会いし価値観が変わる。
一層やる気になる。

8年目 … 佐賀営業所へ異動、

小倉営業所で学んだ知識を活かし、日々奮闘中。
厳しい事もあるが仕事が好き。
目指すは次のステップへ。

稲吉 健太

福祉事業部 佐賀営業所
2018年入社(佐賀県出身)

福祉 事業部

趣味・気分転換方法

温泉に行ったり、バイクでツーリングに
行きご当地の美味しい食べ物(甘い物)を
食べることに。

一台一台に想いを込めて。
安心を届けるプロフェッショナル
を目指して。

介護ベッドをはじめとする福祉用具のメンテナンスを担当しています。一見、地味に思える仕事かもしれませんが、しかし、私たちが丁寧にメンテナンスした一台一台が、どこかで誰かの大切な生活を支えていると思うと、責任とやりがいを感じます。日々の課題は、品質を保ちながら生産性を高めること。作業工程を見直し、無駄を省く工夫を重ねています。この仕事を通じて学んだのは、常に相手の立場に立って考えることの大切さです。使うお客様の顔を思い浮かべながら、一台一台丁寧に仕上げています。工場見学に訪れたお客さまから、「いつもきれいな商品をありがとうございます」と声をかけていただいた時は、本当に嬉しかったですね。技術職として難しい作業を完遂し、誰かのために無事お届けできた達成感は格別です。技術職として、全てのメンテナンスをマスターし、今以上に頼られる技術者、プロフェッショナルになることが私の夢です。

上志 羽寛

福祉事業部 福祉久留米工場
2016年入社(福岡県出身)

【私の履歴書】

1年目 … 福祉事業部 博多営業所(営業)に配属
(目標は多くのお客さまと仲良くなること)

2年目 … 福祉事業部 久留米営業所(営業)に転動
(多くのお客さまを担当させていただき色々な
経験を積むことができ、自分の成長につながった時期)

4年目 … 福祉事業部 佐賀営業所(営業)に転動
(任せてもらえる仕事が増え、一番面白くなった時期)

7年目～現在
… 福祉事業部 福祉久留米工場に配属
(念願であったメンテナンス技術を学ぶことができ、とても充実している日々)

「座右の銘」
「雨垂れ石を穿つ」
小さな努力でも持続することが
重要だということろが
好きなため。



ニシケンの いいところ

共通の趣味を持った方たちの集まりがあり、仕事以外でも楽しみがつけられるところ。社風・やりがい・福利厚生の三拍子がそろっています。



感謝の言葉が、明日への活力

現在、福祉用具のレンタル・販売を通じて、契約店様と
そのお客さまの暮らし、生活を支えています。個人宅や
介護施設への納品では、壁に傷をつけないのは当然の
こと。大切なのは、その先にいるお客さまとのコミュニ
ケーションです。急な依頼にも素早く対応し、時には家具
や家電、グラフィック課と連携し、看板まで提案すること
もあります。扱う商品は多岐にわたりますが、お客さまの
「ありがとう」という言葉で、すべての努力が報われます。
困難な時は、営業所の仲間たちが支えてくれます。そして
私には目標があります。いつかリーダーとして、チームを
マネジメントすること。様々な方との出会いから学んだ考
え方を業務に活かし、成果が出た時、確かな成長を感じ
ます。「あなたに頼みたい」と言われる人間になりたい。
感謝の言葉をいただける喜びを胸に、今日も現場へ向
かいます。

趣味・気分転換方法

旅行です。休暇もしっかり取得できるので、
気分転換ができモチベーションを高め
ることができます。

GRAPHIC BUSINESS

産業開発事業

グラフィック事業



視覚効果だけでなく、環境の美化や癒しまでも考慮した
さまざまなグラフィック出力を提案させていただきます

出力サービス

ニシケンのグラフィック事業は、西日本トップクラスの設備と用途に応じた様々なメディアを備え、お客さまからの要望に迅速にお応えします。

加工サービス

イベントや展示会、就職セミナー、店舗装飾、販促用などポスター、パネル、タペストリー、のぼり旗、バナースタンド、A型スタンド看板など大型インクジェット出力にて製作いたします。

サイン工事・施工

車両ラッピング・ウインドウフィルム・次世代看板施工など、目的に合わせた素材の提案から施工しやすい材料のご提案など、最大限の広告効果と高い品質を提供します。

関連商品販売

ニシケンでは各種メディアの販売を承っております。出力センターのノウハウで、御社に最適なインクジェットマシンをご提案します。

PET BUSINESS

産業開発事業

ペット事業



ペットとの楽しく健康的な関係づくりのサポート

サービス

ニシケンではペットグッズ販売・ペット美容・ペットホテル・セルフ式バスシステム・ドッグランなどを取り揃えた「アコルくんのペットショップ」を運営しています。

少子高齢化や核家族化の急速な進展に伴い、「癒し」の相手をペットに求めるようになってきました。それを裏付けるように、2024年度の調査によると、犬猫飼育数は約1,595万頭で、これは日本人口の15歳未満の総数を上回っています。今やペットは多くの家族にとって大切なパートナーであり、共に生きる存在としてお互いを必要とする相互依存の関係を深めつつあります。このような環境の中で、私たちニシケンは人とペットが共に生きるための楽しく健康的な関係づくりのお手伝いをします。

アコルくんの
accord
ペットショップ





N NISHIKEN



@NISHIKEN_OFFICIAL

久留米
本社

〒839-0804
福岡県久留米市宮ノ陣町若松1番地の9

福岡
本社

〒813-0062
福岡県福岡市東区松島三丁目21番7号

